

Вводная информация к циклу из 6 лекций:

# **Предпринимательство и менеджмент в секторе бизнеса «Коммерциализация инноваций»**

Как заработать

на коммерциализации собственного изобретения.

Речь о «заработке предпринимателя».

# Содержание Вводной лекции

- О чем пойдет речь в рамках 6 лекций
- Кратко о каждой из 6 лекций
- Карта для ориентирование в материале данного курса  
[на модели «Управленческий процесс и его операции»]
- Контекст этого курса лекций,  
*или*  
Чем сегодня отличаются проекты в Берлине и Киеве  
[возможно, стоит начать с устранения этой «разницы»?]

# О чем пойдет речь

- **Путь**, которым коммерциализация инноваций ведет изобретателя к предпринимательскому заработку
- **Поворотные моменты** на этом пути
- **Инструменты поиска решения** в поворотные моменты [они же – Технологии менеджмента]

## **Возможности технологий менеджмента**

в поворотные моменты

на пути коммерциализации инноваций

# 6 лекций – это ответы на простые вопросы об отрасли «Коммерциализация инноваций».

## Что?

1. Шансы и риски коммерциализации инноваций.

## Кто?

2. Рынок средств, свободных для финансирования проектов.

## Где и Когда?

3. Карта сектора бизнеса «Коммерциализация инноваций».

## Как?

4. Бизнес-план – технология коммуникации с инвестором, позволяющая выиграть конкуренцию за его ресурсы.
5. Стратегический менеджмент – способ превратить внешнего инвестора в участника своей управленческой команды.
6. Язык объясниться с инвестором – финансовые показатели.

# Где в управленческом процессе место материала наших лекций ?

## Целепостановка и Управленческий Процесс



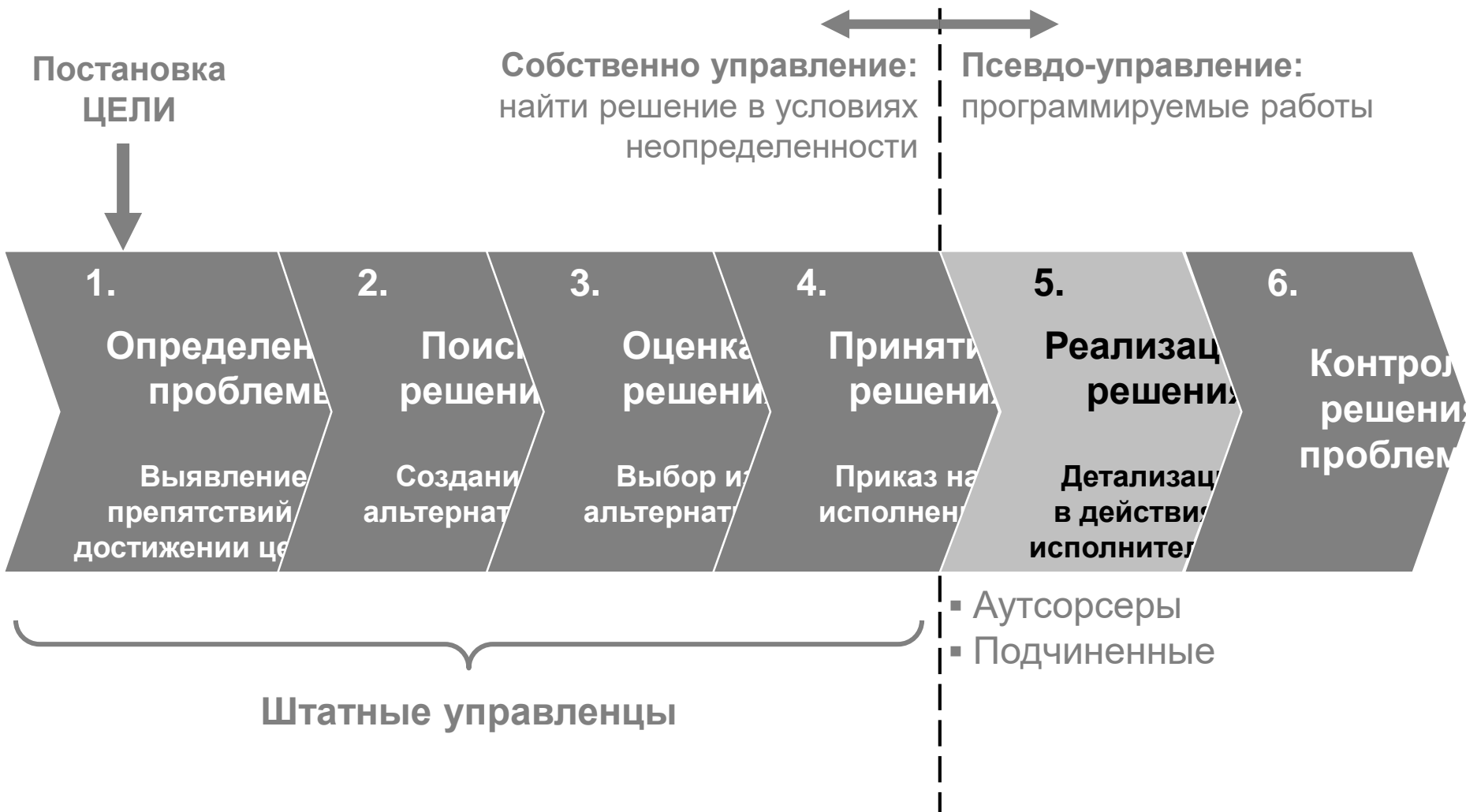
# «Реализацию решения» можно делегировать.

## Целепостановка и Управленческий Процесс



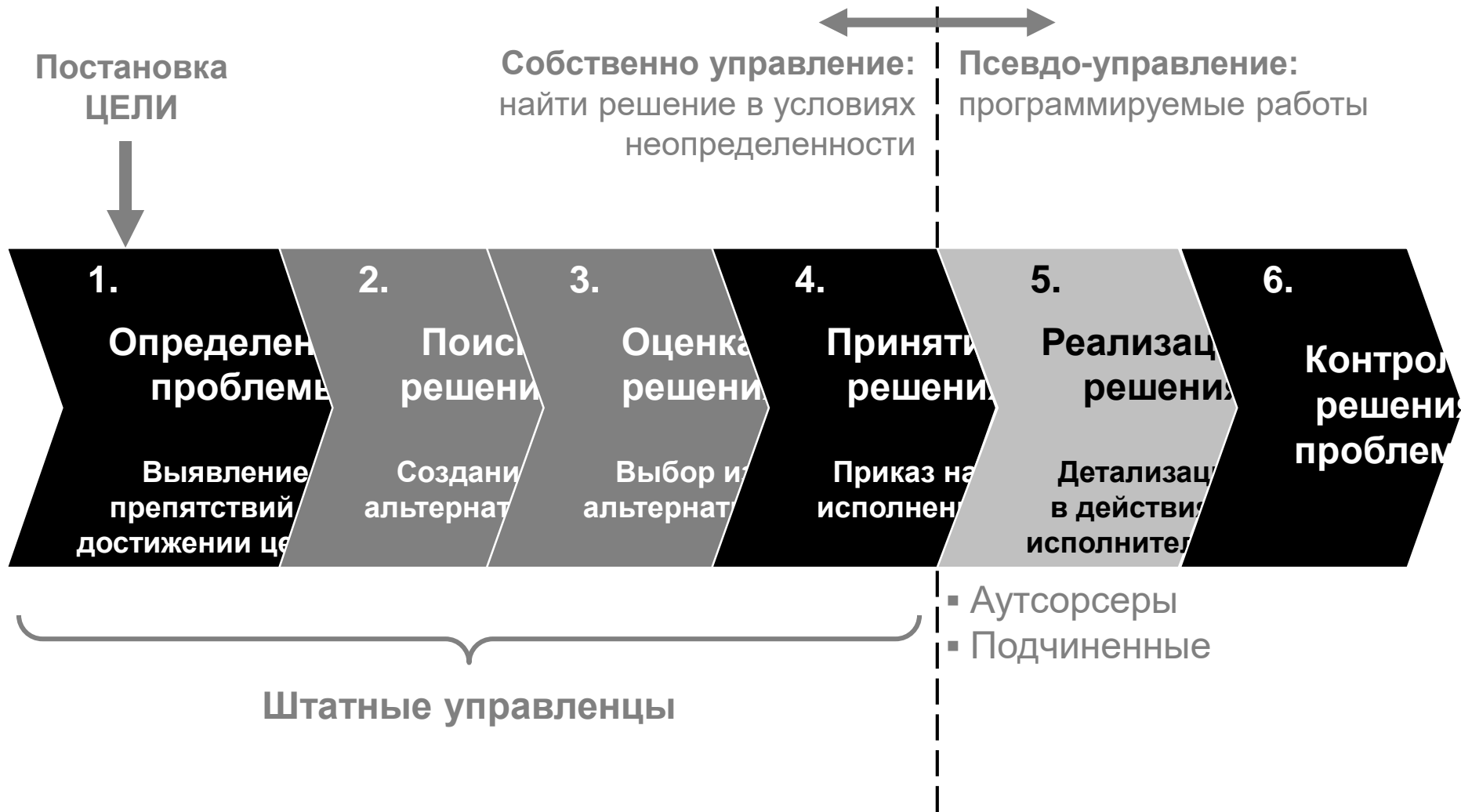
# Ключевые операции нельзя делегировать ни при каких обстоятельствах.

## Целепостановка и Управленческий Процесс



# Некоторые операции допустимо пропустить. Пример: «Интуитивный менеджмент».

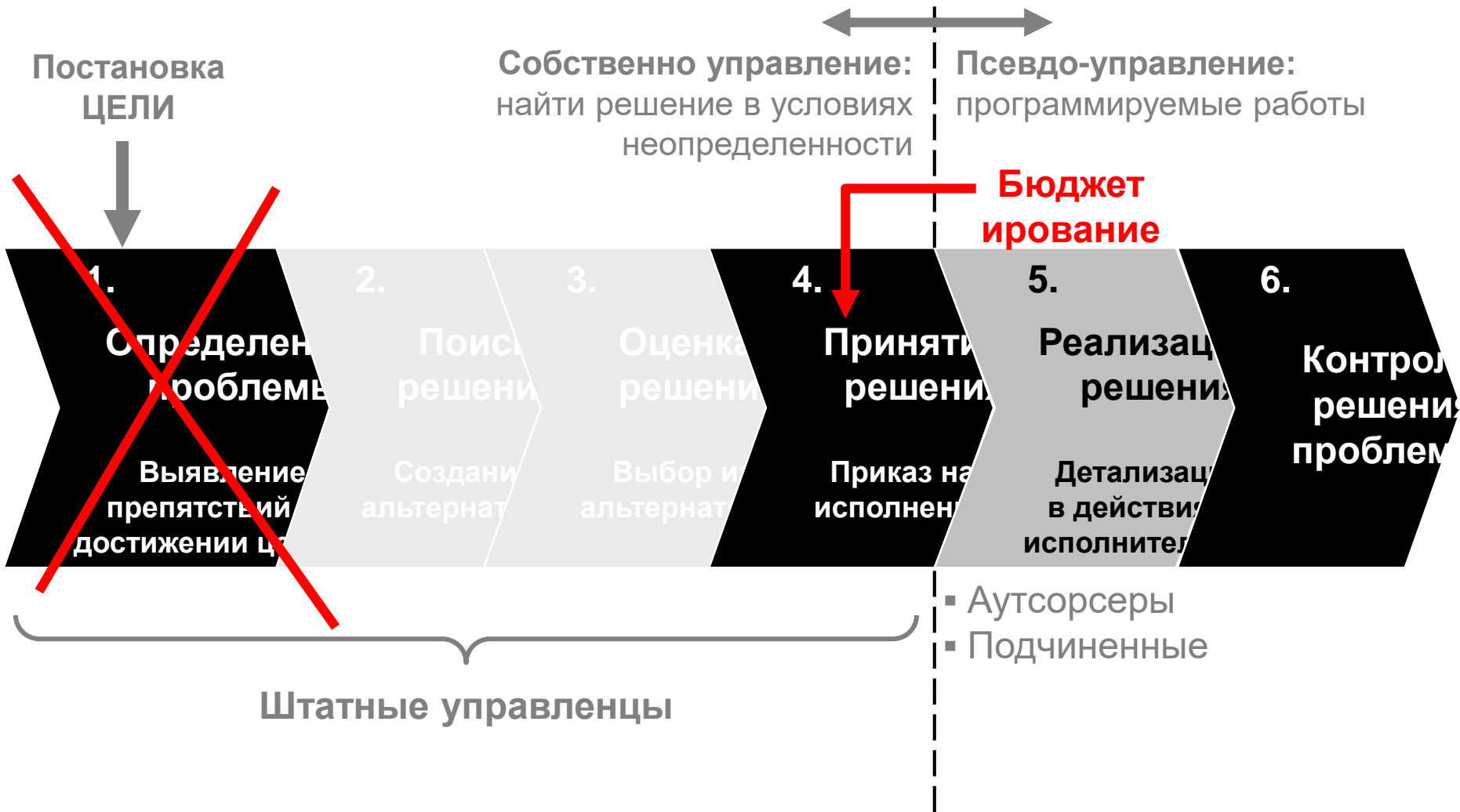
## Целепостановка и Управленческий Процесс





# Управление через бюджет – пример неразвитого менеджмента.

## Целепостановка и Управленческий Процесс



# Наши 6 лекций – это технологии 1-3 операций управленческого процесса.

## Целепостановка и Управленческий Процесс



# Резюме

В ходе 6 лекций мы познакомимся с возможностями технологий менеджмента, которые актуальны для сектора бизнеса «Коммерциализация инноваций».

**Вопросы ?**



**КОВАЛЁВ**  
**Дмитрий Валериевич**

Технолог по менеджменту

+38 050 444-73-14

kovalyov.dm@gmail.com